



手ぶらで出かけよう

財布のない世界、Vescaから広がります。

顧客ファン化(囲い込み)を実現する、
ペイメント&マーケティングプラットフォーム

Seeds のご紹介



ベスカ株式会社

顧客ファン化(囲い込み)を実現するペイメント&マーケティングプラットフォーム



キャッシュレス決済を一層推進する注目の「ハウス電子マネー」、効果的なマーケティングを支援する「ポイント・会員管理」サービスを提供し、顧客ファン化(囲い込み)を実現します

キャッシュレス決済手数料負担を軽減
スマホ決済時代のハウス電子マネー

販売チャンネル間のあらゆる情報を一元化
マーケティングプラットフォーム

ハウス電子マネー

ポイント・会員管理サービス

独自の決済手段

ハウス電子マネーの導入

顧客情報
一元管理

ポイント・
会員管理サービスの導入

導入が容易

カードレス化(スマホ)

OMO

店舗POS・EC・アプリ等の
外部システム連携

インセンティブで
囲い込み

利用特典の付与

販促効率UP

顧客セグメント別の
スポット・定期メール配信

Seedsが解決できる課題

Seeds は加盟店や加盟店に関わる各ベンダー（POS・EC・アプリ・CRM等）の
様々な課題を解決する支払い&マーケティングプラットフォーム

こんなお悩みはありませんか？

ベンダー間の調整が難しく、
複数のECサイト対応ができない

アプリとEC会員管理の
連携はできるが実店舗対応が困難

自社ECサービスを導入したいが
POSやアプリとの
連携が難しく進まない

ユーザーが
他店に流れるのを防ぎたい

優良顧客を育成したい

他社と差別化したPOSサービスを
提供したい

キャッシュレス決済導入したいが、
決済手数料は抑えたい

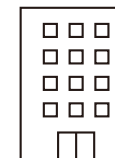
データの利活用による
マーケティング強化したい

キャッシュレス決済を推進したいが
決済手数料が導入障壁になる

加盟店



各ベンダー



Seeds が解決!

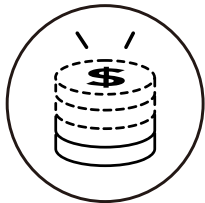
Seedsの特長

特長① スマホ型ハウス電子マネーの導入が可能

キャッシュレス手数料負担を軽減
資金繰り改善にも寄与 スマホカードで
物理カード制作コストも削減

ハウス電子マネー

決済手数料
負担の軽減



資金繰り改善



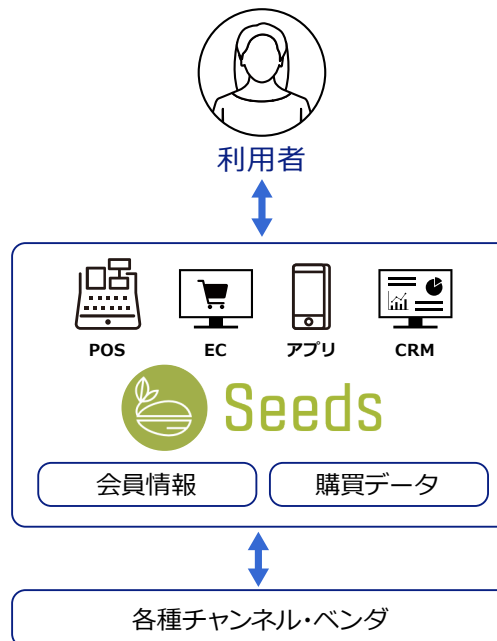
スマホカード



特長② 販売チャンネル間のあらゆる情報を一元化

店舗・EC・アプリ等で会員情報を
相互活用し、最適なマーケティング
施策立案、効果検証が可能

ポイント・会員管理サービス



特長③ 多彩な機能の組み合わせが可能

各機能を組み合わせたオリジナル
サービスを作り顧客ファン化を加速

更なる顧客ファン化



ハウス電子マネー



ポイント・会員管理サービス



P
O
S

E
C

ア
プ
リ

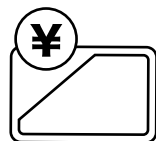
B
I

M
A

Seeds 機能概要

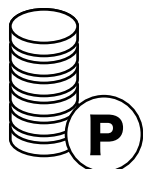
Seedsの各サービスはニーズに合わせてフレキシブルに組み合わせが可能

ハウス電子マネー ハウスポイントサービス



ハウス電子マネー

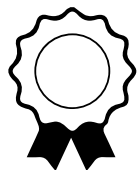
プレミアム特典、クーポン・ギフトカード



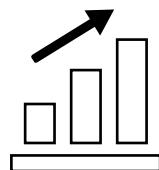
ハウスポイント



残高照会ページ



キャンペーン



集計・履歴



会員管理サービス



会員登録



会員検索



条件抽出



メール配信



会員代行登録



会員ランク



マイページ

外部システム連携サービス



POS連携



EC連携



アプリ連携



LINE連携



CRM連携



購買DB連携



オンライン
チャージ



その他
カスタマイズ

導入メリット(加盟店)

ハウス電子マネー・ポイント共通のメリット



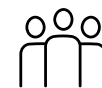
導入しやすい (コスト・期間)

POS 連携により既存システムにそのままアドオンできるため導入コストが軽くスピーディーに導入可能



カード印刷費・ 管理コスト不要

スマホカードのためプラスチックカード特有のコストが不要



店舗専用サービスによる 顧客困り込み

ハウス電子マネーチャージ時インセンティブや支払い時のポイント還元等、オリジナルサービスの運用が可能

ハウス電子マネーのメリット



決済手数料負担の軽減

他のキャッシュレス決済に比べ低コスト



資金繰り改善

前払い式のため資金繰りの改善に繋がる

会員管理サービスのメリット



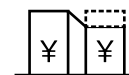
顧客情報一元化

POS・アプリやECサイト間のデータを一元化OMOを進めるデータとして活用可能



販促効果の見える化

顧客情報の一元化により購買データの細かい集計ができ、販促効果が見える化



広告費の圧縮

販促効果の見える化により効果の低い施策は止め、広告費の圧縮や販促効率がUP

導入メリット(各ベンダー)

ハウス電子マネー

自社サービスのアドオン機能として
他社と差別化したセールスができる

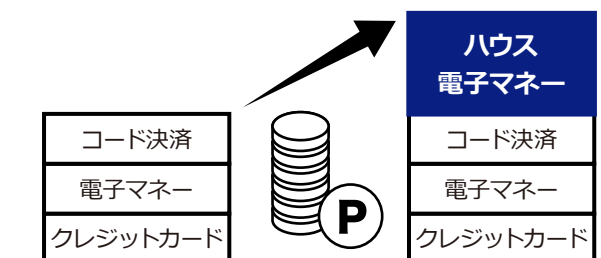
差別化の
ポイント

- キャッシュレス決済手段の追加
- 決済端末連動・POS 組み込みで実現
- 既存の連携モジュールで対応可能



加盟店の負担なく、各ベンダ主導で短期間かつ簡単に導入可能という提案ができる

既存決済に加わるため新しい収入源
=リカーリング収入拡大が期待できる



導入メリット(各ベンダー)

ポイント・会員管理サービス

自社サービスの導入を促進するツールとして活用できる

自社サービスの
導入障壁

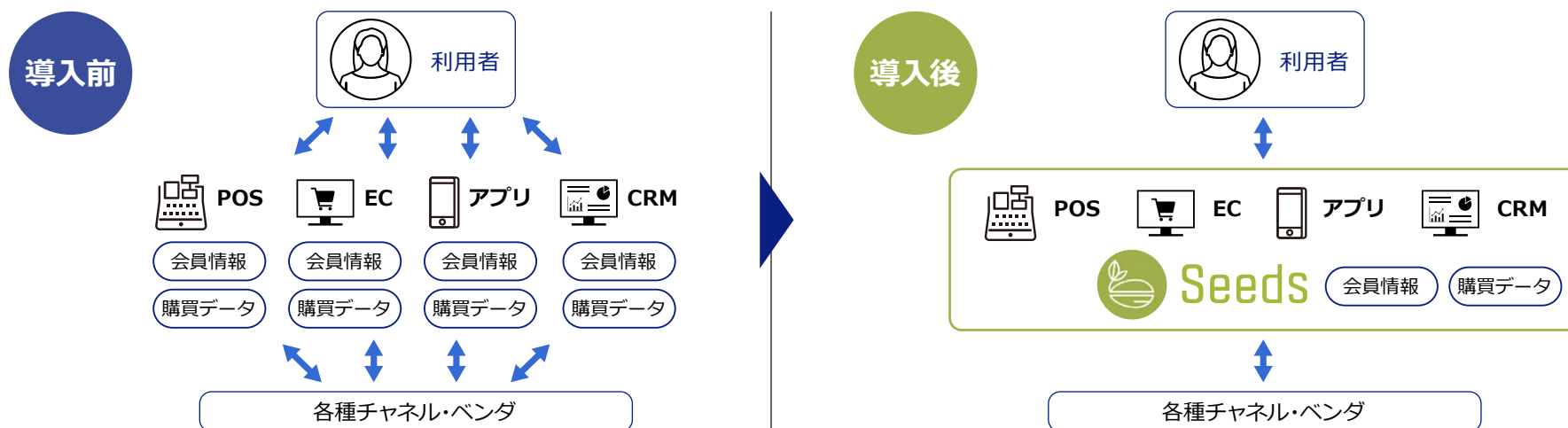
■他のサービスとの情報連携

(例) 新しい顧客ブランドのECサイト導入セールスをしているが、別ブランドECサイトと会員管理がバラバラになってしまう

■自社サービスに会員情報の取得・管理機能がない

(例) 自社アプリ開発のセールスをしているが、個人情報を管理する機能がない

外部システム連携サービスの利用により導入障壁が解決



導入実績

様々な業種・業態の導入実績有り

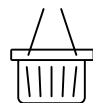
小売



アパレル、呉服店



雑貨店



スーパーマーケット



ガソリンスタンド



リサイクルショップ



ジュエリーショップ



ドラッグストア、薬局



書店



百貨店



その他専門小売店等

飲食 サービス



カフェ、レストラン



居酒屋、バー



ホテル、旅館



ネットカフェ



温浴施設



エステサロン



テーマパーク



貸しスタジオ



習い事、レッスン教室



クリーニング店

その他



社員・学生食堂



病院内施設



自治体等

料金プラン

ニーズに合わせた3プラン

最短1ヶ月の
スピード導入パッケージ

スピーディーな導入と
カスタマイズも可能

全ての機能を組み合わせた
独自サービスを導入

プラン名	ライトプラン ハウス電子マネー ポイント	スタンダードプラン ハウス電子マネー ポイント	プレミアムプラン ハウス電子マネー ポイント 会員管理
WEB会員証	○	○	○
プラスチックカード制作	-	○	○
専用端末利用	○	○	○
キャンペーン設定	○	○	○
メール配信(5万件/月)	-	○	○
メール配信拡張(100万件/月)	-	-	○
テスト環境提供	-	-	○
LINE公式アカウント連携	-	オプション	オプション
LINEミニアプリ連携	-	オプション	オプション
POS連携	オプション	オプション	オプション
EC・スマホアプリ連携	-	オプション	オプション
個別要件ヒアリング	-	-	○
機能説明	マニュアル提供のみ	マニュアル提供のみ	○
参考価格 (10店舗、POSレジ10台分の場合※)	初期費用:210,000円～ 月次費用:50,000円～	初期費用:210,000円～ 月次費用:80,500円～	個別お見積もり

※ Ark で専用端末導入済み、POS 接続済み、POS 側でハウス電子マネー対応可能の前提

ご利用までの流れ

最短約1ヶ月で導入可能



最短1ヶ月～

- ・カスタマイズやシステム連携を行う場合は、+ 3～6ヶ月かかります
- ・導入形態やご要件によりスケジュールは異なります

※ プレミアムプランのみ実施

会社概要



手ぶらで出かけよう

財布のない世界、Vescaから広がります。

商号 ベスカ株式会社 Vesca Co., Ltd

設立 2007年5月18日

本社所在地 〒106-0047 東京都港区南麻布5-2-32 興和広尾ビル6階

電話 03-5422-9211

FAX 03-5422-9414

代表取締役 吉田 誠

資本金 293,247,500円(資本準備金含む)

事業内容 マーチャント向けペイメントシステムの開発・運用
ギフト/プリペイド/ポイントのサーバ管理型サービスの提供
顧客IDをベースとした会員管理・各種総合・分析・活用等のマーケティング支援
米国Verifone社製品の輸入・販売・アプリケーション開発・保守・サポート
Verifone端末を日本国内で活用するためのプラットフォーム提供

取得資格





ベスカ株式会社 営業部



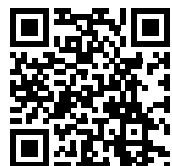
sales-info@vesca.co.jp



03-5422-9211

Website

<https://www.vesca.co.jp/>



Facebook

<https://www.facebook.com/vasca070518/>



Eight

<https://8card.net/c/53720/account>

