



ベスカ株式会社

会社案内

手ぶらで出かけよう

財布のない世界、Vescaから広がります。



会社概要



手ぶらで出かけよう

財布のない世界、Vescaから広がります。

商号 ベスカ株式会社 Vesca Co., Ltd

設立 2007年5月18日

本社所在地 〒106-0047 東京都港区南麻布5-2-32 興和広尾ビル6階

電話 03-5422-9211

FAX 03-5422-9414

代表取締役 吉田 誠

資本金 293,247,500円(資本準備金含む)

事業内容 マーチャント向けペイメントシステムの開発・運用
ギフト/プリペイド/ポイントのサーバ管理型サービスの提供
顧客IDをベースとした会員管理・各種総合・分析・活用等のマーケティング支援
米国Verifone社製品の輸入・販売・アプリケーション開発・保守・サポート
Verifone端末を日本国内で活用するためのプラットフォーム提供

取得資格



パートナー企業が展開するソリューションに付加価値を高めるプラットフォームを提供

ベスカは『パートナー営業』を基本としたビジネス展開。新しいサービスや機能を充実させ、営業支援、技術サポートに重点を置いています。

決済ソリューションを提供

キャッシュレス決済端末及び充実した決済サービスを加盟店ニーズに対応したソリューションを提供する

サービス導入の早期実現

キャッシュレス関連サービスの早期導入で、加盟店の利用者の利便性を高め、収入拡大につなげることを実現



決済端末1台でキャッシュレスを実現する
「マルチ決済プラットフォーム」



ハウス電子マネー・ポイント・会員管理を提供する
「マーケティングプラットフォーム」

最適なソリューションの提案 (BtoB)

パートナー企業

カード会社

電子マネー
事業者

POSベンダ

ECベンダ

CRMベンダ

決済代行業者

QRコード決済
事業者

端末ベンダ

アプリベンダ

その他企業

自社展開のサービス導入提案 (BtoB)

加盟店

スーパー、ドラッグストア、アパレル、呉服、レストラン、居酒屋、美容室、宿泊施設
医療機関、駐車場、ゲームセンター、クリーニング、その他サービス業

キャッシュレスサービスの導入提案 (BtoC)

利用者

クレジットカード

電子マネー

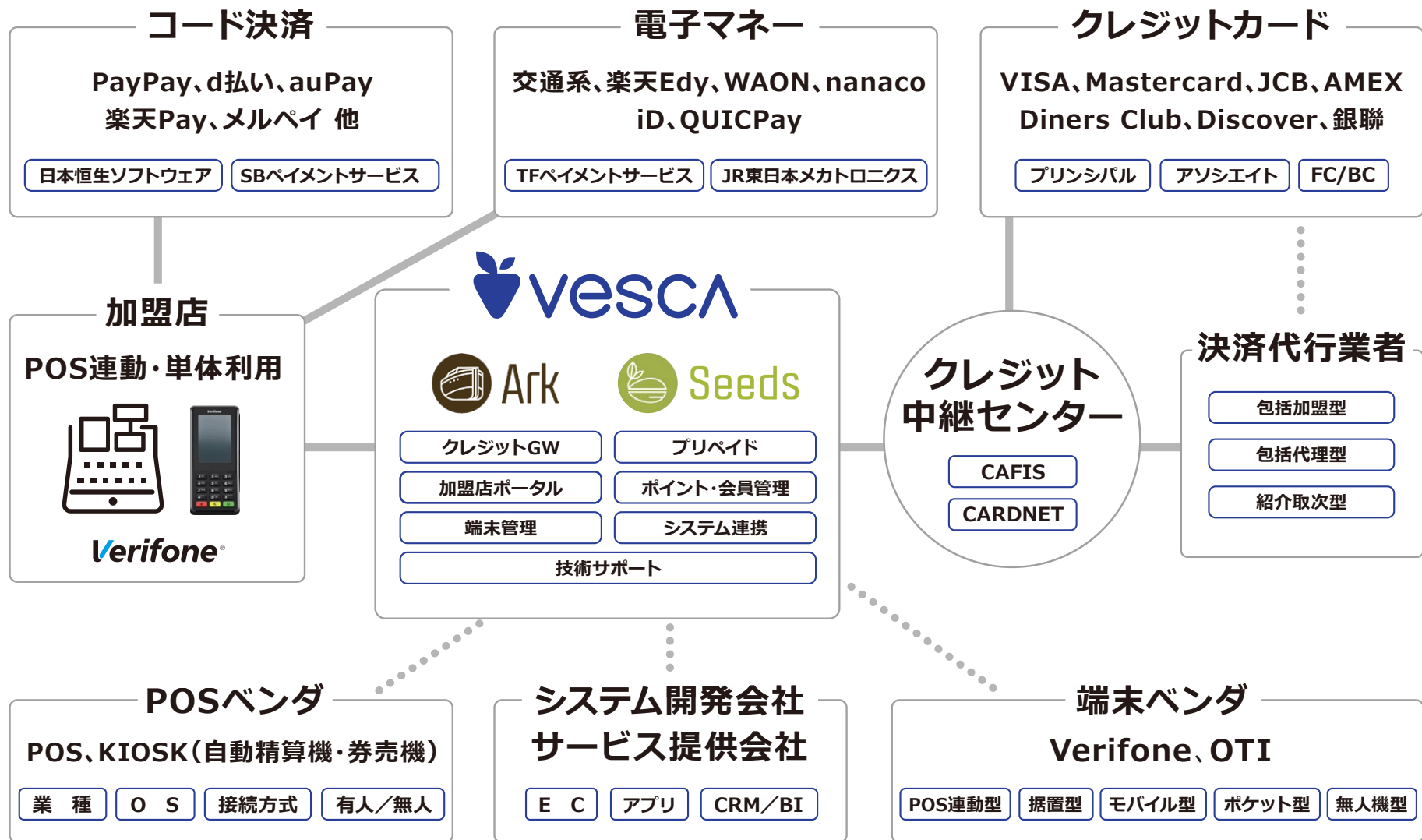
QRコード決済

ハウス電子マネー

ポイント

Platform

プラットフォームの全体





マルチ決済ネットワーク

主要決済サービスの提供

- ・クレジットカード
- ・電子マネー
- ・コード決済

端末管理システム

決済端末の各種登録データ、アプリケーションなどを一元管理、リモートによる自動更新が可能

セキュリティ対策

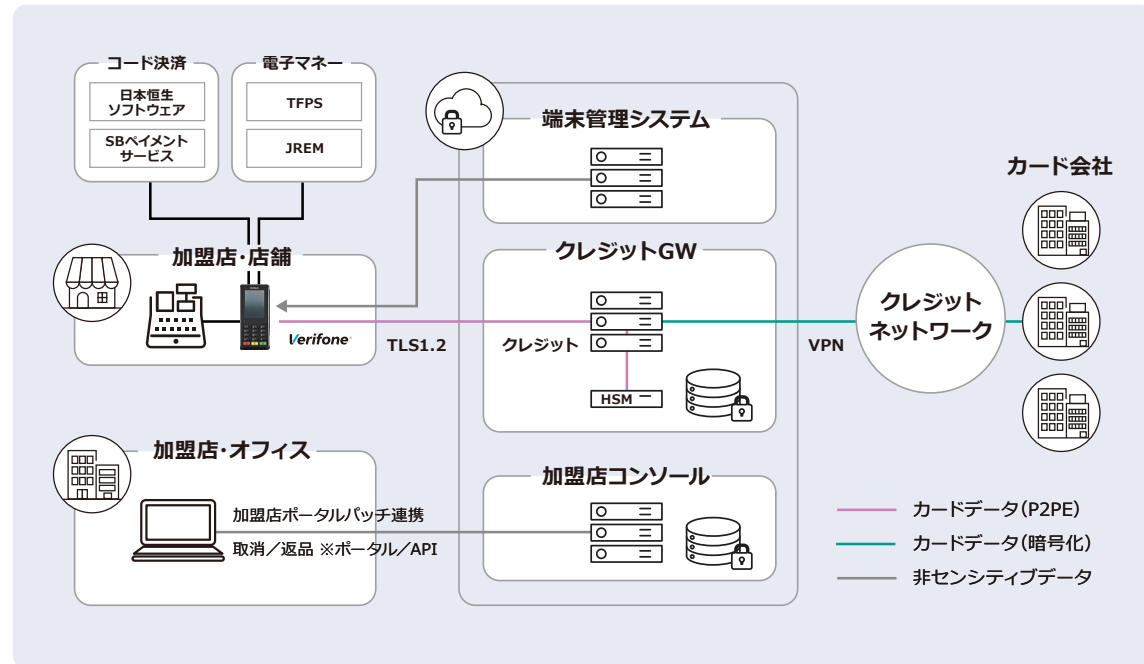
クレジットGWは、PCI DSS Ver.3.2に準拠。取引はP2PE (PCI PTS 5.X) に対応し1件ごとに暗号化

開発・保守サポート体制

決済端末アプリ、POS連動モジュール、クレジットGWをすべて自社内で開発、保守し、完結

加盟店コンソール

加盟店でWebブラウザで決済データの照会、CSVダウンロードでき、取消返品機能による保守も可能



Arkの特長

特長① 多様な決済サービス

クレジット、電子マネー、コード決済
ハウス電子マネーと、様々な決済に対応

クレジットカード



電子マネー



コード決済



ハウス電子マネー

特長② 用途に応じた決済端末

POSとの連携方法や運用方法等
ニーズに応じて選べる端末

Verifone®

POSレジと連動
「PINパッド型」



P400

プリンタ付きの
「据置型」



V200c

持ち運びできる
「モバイル型」



V400m

シリーズ最小サイズ
「ポケット型」

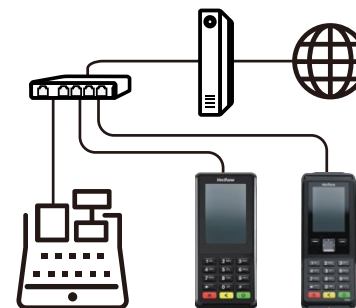


e280

特長③ フレキシブルなPOS連携対応

多様なPOS連携方法を用意
各種OSや接続方法等柔軟に対応

シリアル・有線LAN接続



P400 V200c

Wi-Fi接続



V200c V400m e280

顧客ファン化(囲い込み)を実現する決済&マーケティングプラットフォーム



キャッシュレス決済手数料負担を軽減
スマホ決済時代のハウス電子マネー

ハウス電子マネー

独自の
決済手段

ハウス電子マネーの導入

導入が
容易

カードレス化(スマホ)

インセン
ティブで
囲い込み

利用特典の付与

キャッシュレス決済を一層推進する注目の「ハウス電子マネー」、効果的なマーケティングを支援する「ポイント・会員管理」サービスを提供し、顧客ファン化(囲い込み)を実現します。

販売チャンネル間のあらゆる情報を一元化
マーケティングプラットフォーム

ポイント・会員管理サービス

顧客情報
一元管理

ポイント・
会員管理サービスの導入

OMO

店舗POS・EC・アプリ等の
外部システム連携

販促効率
UP

顧客セグメント別の
スポット・定期メール配信

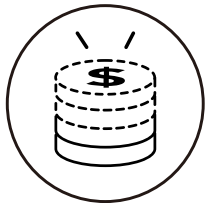
Seedsの特長

特長① スマホ型ハウス電子マネーの導入が可能

キャッシュレス手数料負担を軽減
資金繰り改善にも寄与。スマホカードで
物理カード制作コストも削減

ハウス電子マネー

決済手数料
負担の軽減



資金繰り改善



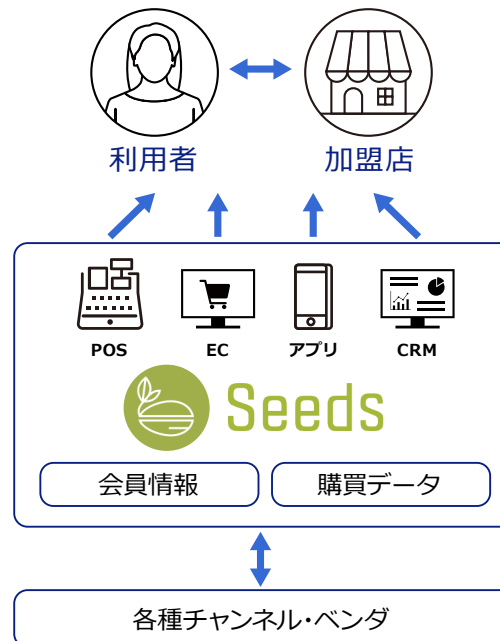
スマホカード



特長② 販売チャンネル間のあらゆる情報を一元化

店舗・EC・アプリ等で会員情報を
相互活用し、最適なマーケティング
施策立案、効果検証が可能

ポイント・会員管理サービス



特長③ 多彩な機能の組み合わせが可能

各機能を組み合わせたオリジナル
サービスを作り顧客ファン化を加速

更なる顧客ファン化



ハウス電子マネー



ポイント・会員管理サービス



P
O
S

E
C

ア
プ
リ

B
I

M
A

導入メリット

POSベンダ

POS キャッシュレス対応の早期実現

- ・ POS 側の開発環境に合わせた連携モジュールを提供するとともに、連携開発をベス力が支援。
- ・ POS 連携モジュールの Vesca-OCX（Windows 向け）ではシリアル接続と LAN 接続をサポート、Vesca-JS（Java Script）は Windows だけでなく iOS/Android/Web アプリなど多様な開発環境に対応。

電子マネーブランド検定の期間短縮の実現

- ・ POS 連動でのパッケージ化による簡素化を実現。検定期間および費用を圧縮。

決済端末のバリエーション

- ・ P400、V200c、V400m、e280（準備中）はすべて同じプラットフォーム / アプリケーションで動作。一度の POS 連携開発で、業種、規模、用途などに応じたソリューションを提供可能。
 - ※接続方法が有線 LAN、Wi-Fi の場合
 - ※電子マネーの検定は機種ごとに必要

決済サービスの選択オプションの充実

- ・ クレジットカード、電子マネー、コード決済それぞれにおいて、接続する中継センター又は GW が選択できるとともに、アクワイヤラも POS ベンダ、加盟店が選択可能。

ハウス電子マネー、ポイントサービスの提供

- ・ 顧客囲い込みなどを期待できるハウス電子マネー、ポイントサービスを自社サービスとして展開でき、POS 販売先に新たな提案が可能になるとともに、リカーリング収入拡大が期待できる。

導入メリット

システム開発会社

豊富な連携モジュールの提供

- ・ POS、EC、アプリ、CRM 間で仕様が異なる場合でも売上や会員情報の連携が可能。
- ・ アプリ等で情報を保持せず会員情報連携が可能。

加盟店

キャッシュレス決済ソリューションの選択肢が多彩

- ・ 決済端末の機種タイプ、クレジット、電子マネー、QR 決済など導入する決済サービスの種類、契約先のアクワイヤラ、プリペイド / ポイントなどのオプションなど、多くのバリエーションから選択が可能。
- 各業種向けの POS や KIOSK の導入もあわせて検討することが可能。

クレジットカード会社

加盟店の多様な要望に対応

- ・ 決済端末だけではなく、POS や KIOSK と一体化したソリューションなど、加盟店ニーズにあわせた提案が可能。

決済代行会社

決済端末のOEM提供による決済代行事業の早期実現

- ・ 売上データ連携機能の利用により自社サービスとして事業化が可能。
- ・ 多種類の決済端末を自社の決済端末バリエーションとして選択、採用が可能。



ベスカ株式会社 営業部



sales-info@vesca.co.jp



03-5422-9211

Website

<https://www.vesca.co.jp/>



Facebook

<https://www.facebook.com/vasca070518/>



Eight

<https://8card.net/c/53720/account>

